



relationnel  
disponibilité  
**commerce**  
vente  
argumentation  
patience  
présentation  
ténacité

En ALTERNANCE  
et en  
FORMATION CONTINUE



**CAP EMPLOYÉ DE  
VENTE**

**CAP EMPLOYÉ DE  
COMMERCE**

**BAC PRO  
COMMERCE**

Au Point de Vente, le vendeur effectue toutes les tâches liées à la vente en magasin : approvisionnement des rayons, étiquetage, mise en valeur de la marchandise, encaissement, aide à la promotion des ventes, participation au service après-vente...



## DIPLÔMES PRÉPARÉS :

- **CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ OPTION A (PRODUITS ALIMENTAIRES)**  
24 semaines de formation sur 2 ans  
35 h de cours hebdomadaires dont :  
18 h d'enseignement professionnel  
16 h d'enseignement général  
1 h de gestion pédagogique de l'alternance
- **CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ OPTION B (PRODUITS COURANTS)**  
24 semaines de formation sur 2 ans  
35 h de cours hebdomadaires dont :  
18 h d'enseignement professionnel  
16 h d'enseignement général  
1 h de gestion pédagogique de l'alternance
- **CAP EMPLOYÉ DE COMMERCE MULTI-SPÉCIALITÉS**  
24 semaines de formation sur 2 ans  
35 h de cours hebdomadaires dont :  
19 h d'enseignement professionnel  
15 h d'enseignement général  
1 h de gestion pédagogique de l'alternance
- **BAC PRO COMMERCE (APRÈS L'OBTENTION DU CAP VENTE)**  
40 semaines de formation sur 2 ans  
35 h de cours de formation hebdomadaires dont :  
17 h d'enseignement professionnel  
17 h d'enseignement général  
1 h de gestion pédagogique de l'alternance



**CFA INTERPRO 28**  
Rue Charles Isidore DOUIN  
28008 CHARTRES  
[www.cfainterpro-28.fr](http://www.cfainterpro-28.fr)



LinkedIn

